

# ATTRACTION

NUMMER 1/2021



## PRODUKTNYHET

**3**

Utökat sortiment av EMR-däck för hjulastare och dumprar



## REPORTAGE

**4**

EMR bygger ny E39



## REPORTAGE

**6**

"Ett långvarigt samarbete som fungerar klockrent"



# I DETTA NUMMER

Vi börjar anpassa oss till att leva i en värld där det personliga mötet inte längre är lika naturligt. Samtidigt vill vi på Trelleborg fortsätta att vara den starka samarbetspartner vi alltid strävar efter att vara. Därför är det extra positivt att vi i dessa tider utvecklar nya produkter och kundpassade lösningar för en förbättrad totalekonomi och en mer hållbar framtid.

I detta nummer visar vi inte bara exempel på produktutvecklingar och lösningar som kan vara banbrytande på olika sätt för våra kunder. Vi betonar även vikten av ett bra samarbete för att se och förstå kundens krav och behov. Läs artikeln om Stena i Hallstahammar, och hur en affär kan te sig sett från olika perspektiv. I artikeln om Svetruck kan vi dessutom skåda ett stycke svensk industrihistoria och hur våra däck

kan få vara en viktig roll i dess fortlevnad. Bland nyheterna hittar vi entreprenaddäcket EMR 1051 för hjullastare och dumper i krävande miljöer och en värdig efterföljare till vår succé med vinterdäcken EMR 1025. Vi lyfter även fram PS1000 med Pit Stop Line som är nästa generations press-on banor för materialhantering.

När omvärlden åter igen förändras är vi redo att fysiskt möta er som kund, men fram till dess får vi förlita oss på digitala kanaler. Besök Trelleborgs nya virtuella showroom och registrera dig för våra digitala nyhetsbrev. Därmed försäkras du dig om att hålla dig uppdaterat på allt som händer på Trelleborg även i tider som dessa.

Trevlig läsning och var fortsatt rädda om er!



*Tony Alderlid*

**Tony Alderlid**  
Försäljningschef Industri & Entreprenaddäck  
Trelleborg Wheel Systems Nordic AB

## INNEHÅLL

### PRODUKTNYHET

Utökat sortiment av EMR-däck för hjullastare och dumperar **3**



### REPORTAGE

EMR bygger ny E39 **4**



### REPORTAGE

"Ett långvarigt samarbete som fungerar klockrent" **6**



### REPORTAGE

Unik lösning – kanske Trelleborgs "sämsta" affär **8**



### REPORTAGE

Unikt koncept bakom världsledande maskiner **10**



### PRODUKTER

CRT-800 – skonsamma drivband för både mark och plånbok **12**



Trelleborg Wheel Systems Nordic AB  
Box 1088, 231 81 Trelleborg  
Tel: +46 410 512 24  
E-post: [tws.nordic@trelleborg.com](mailto:tws.nordic@trelleborg.com)  
[www.trelleborg.com/wheels/se](http://www.trelleborg.com/wheels/se)

Ansvarig utgivare: Susanna Hilleskog  
Produktion: Mediaspjuth AB  
Tryck: Exakta



Utökat sortiment av

# EMR-däck för hjullastare och dumprar

Trelleborg släpper nya dimensioner i EMR-serierna 1042 och 1051 för kritiska entreprenadapplikationer. Däcken erbjuder bättre produktivitet, högre förarkomfort och längre drifttid.



Scanna QR-koden  
för att läsa mer  
om EMR

## EMR 1042-SERIEN

som är konstruerad för ramstyrda dumprar och hjullastare, maximerar lasteffektiviteten i dagbrott och stenbrott, vid byggnadsarbeten samt vid mark- och anläggningsarbeten. Däcket – som är tillverkat för att uppnå maximal livslängd - har en förstärkt däckside och en robust stomme. Sand, sten, grus och jord är ingen match för däckets exceptionella grepp och dragkraft.

**Nya dimensioner i EMR 1042-serien:  
23.5R25 och 26.5R25**



## EMR 1051-SERIEN

är med sin överlägsna tekniska konstruktion den bästa möjliga däcklösningen för intensiva lastningsapplikationer. Däckets mönsterdesign för multipla applikationer ger det perfekta greppet där det behövs som mest, oavsett om arbetet görs i dagbrott eller stenbrott, vid byggnadsarbeten eller markanläggning. EMR 1051 är tillverkat av en

enastående polymerblandning, stark radial stomme och extra djupt mönster. Däcket erbjuder optimal lastfördelning och livslängd, samtidigt som det höjer förarkomforten och bränsleeffektiviteten.

**Nya dimensioner i EMR 1051-serien:  
20.5R25, 23.5R25, 26.5R25 och 29.5R25**

# EMR bygger ny E39

Nye Veier AS håller just nu på att bygga det som ska bli nya E39 mellan Kristiansand och Stavanger. Det blir en fyrfilig motorväg med en hastighetsbegränsning på 110 km/h. Bygget innebär stora mängder sprängsten och grova schaktmassor. Det här ställer höga krav på dumpers däck.



**” Det är bra däck. Vi kör ofta på mycket grova underlag, och det klarar Trelleborgs-däcket på ett utmärkt sätt. Det är ett slitstarkt däck med bra hållbarhet och grepp.**

*Åke Andre Storløvs Olsen*

**P**å den sju km långa sträckan från Mandal öst till Mandal centrum är Hæhre Entreprenør totalentreprenör och Rental Group levererar entreprenadmaskiner och tillhörande service. Det här är för övrigt första gången i Norge som en entreprenör ansvarar för att både projektera och bygga en väg.

## Stora på uthyrning

Rental Group är en stor aktör i Norden inom uthyrning av maskiner och utrustning till entreprenadbranschen. Koncernen består av specialistföretag med hög kompetens och förfogar över ett stort antal tunga entreprenadmaskiner och tornkranar, samt specialutrustning för tunnelarbeten. Rental Group levererar maskiner till både små, medelstora och stora komplexa anläggningsprojekt. De har över 100 egna mekaniker samt fasta och mobila verkstäder som utför löpande underhåll på utrustnings- och maskinparken.

Hære Entreprenør använder bl.a. en Doosan DA40 dumper med däck från Trelleborg – EMR 1042 i dimensionen 29.5R25, med sex däck på maskinen. De har använt däcken i cirka ett års tid.

## Däck för krävande entreprenadarbeten

EMR står för ”Earth Mover Radial” och serien omfattar nio olika däck



**Rental Group använder EMR 1042 på dumpern, vilket är perfekt för vägbyggen i Norge. Det handlar om stora mängder sprängsten och grova schaktmassor.**

som alla är speciellt konstruerade för krävande entreprenararbeten. Däckmönstren ger ett perfekt grepp oavsett om underlaget består av sand, sten, grus eller jord, och är utformade med tanke på bland annat slitstyrka, förarkomfort och låg bränsleförbrukning.

Rental Group använder EMR 1042 på dumpern, vilket är perfekt för vägbyggen i Norge. Det handlar om stora mängder sprängsten och grova schaktmassor. Stenens egenskaper skiljer sig åt – vissa typer sliter hårt på maskinens

ståldelar, medan andra typer mest sliter på däcken.

– Både dumper och däck måste klara olika körförhållanden vid ett vägbygge, berättar Åke Andre Storløs Olsen, driftchef på Rental Group vid anläggningen i Mandal.

#### **Mycket nöjda med EMR 1042**

Vid början av ett vägprojekt är det mycket kuperad terräng och branta sluttningar, för att sedan bli plattare mark desto längre fram i projektet man kommer.

– Man får inte ta de skarpaste svängarna med ett fullt lass. Man måste lägga upp en rutt. En fullastad dumper kan väga mer än 70 ton. Med hög fart i terrängen kan man köra sönder vilket däck som helst. Annars har vi inte upplevt några problem med varken dumper eller däck, varken punkteringar eller

något annat, säger Olsen.

Rental Group har andra däcktyper på andra maskiner, men är mycket nöjda med EMR 1042.

– Det är bra däck. Vi kör ofta på mycket grova underlag, och det klarar Trelleborgsdäcket på ett utmärkt sätt. Det är ett slitstarkt däck med bra hållbarhet och grepp, berättar Olsen.

#### **Körkomfort**

Fredrik Kittelsen Aasen kör dumpern. Han arbetar 12-timmarsskift och uppskattar att dumpern är i drift över 10 timmar per dag.

– Det är bara trevligt att köra. Maskinen är driftsäker och däcken bidrar till att den är bekväm att köra. Dumpern tar sig enkelt fram, det tar inte emot när man kör på ett hinder och det känns lätt och bra, berättar Aasen.



# ”Ett långvarigt samarbete som fungerar klock

Som återförsäljare av Volvo entreprenadmaskiner vet Swecon innebörden av kvalitativa affärsrelationer. En långvarig sådan är den med Trelleborg som sedan många år har levererat kvalitetsdäck till företaget.

– Utvecklingen av däck går hela tiden framåt och här vet vi att Trelleborg alltid ligger långt framme.

**J**ohan Henrysson arbetar som säljare på Swecon i Kalmar och har tät kontakt med Trelleborg.

– Oftast är kunden väldigt bestämd, har man haft ett bra däck tidigare ska kvaliteten behållas även vid ett däckbyte. Och många

av våra kunder vill ha Trelleborg.

Swecon är en del av Lantmännen och bildades så sent som 1999. Företagets historia är dock betydligt äldre än så. Redan under andra hälften av 1800-talet påbörjades bildandet av

lantmannaföreningar i Sverige och det första samarbetsavtalet tecknades 1946 med det som i dag är Volvo Construction Equipment.

– I dag är Swecon återförsäljare för Volvo och finns i hela Sverige, även i Estland, Lettland, Litauen samt delar Tyskland, säger Johan.

## Ömsesidigt förtroende

Trelleborg har under många år levererat däck till Volvos breda sortiment av tunga entreprenadmaskiner. Samarbetet mellan parterna andas ömsesidigt förtroende och öppenhet på alla plan. Viktiga egenskaper som har bidragit till en uppskattad affärsrelation.



rbete  
rent”

**Idag originalmonteras bland annat Trelleborg T-900-, Brawler-, EMR- och TM-däck samt fälgar på Swecons maskiner.**

”**Det går nästan mode i vilka däck som ska köpas. Mönster, bredd och höjd kan skifta, trots att de ska sitta på samma maskin. Då känns det tryggt med Trelleborg som kan visa upp ett brett utbud av bra produkter.**

*Johan Henrysson*

– Det är en organisation som är lätt att samarbeta med, helt enkelt. Vi vet att produkterna som levereras håller hög kvalitet samtidigt som vi får all hjälp och feedback som vi behöver, säger Johan.

### **Ett tryggt samarbete**

Nyheter tas fram hela tiden och då gäller det att veta vad man pratar om under en försäljning. Ofta handlar frågorna om lufttryck och mönster, bredd och höjd, men i slutändan handlar det till syvende och sist om vilken kvalitet som har monterats på grävmaskinen, hjullastaren eller dumpern.

– Ett däck är inte bara ett däck och här känns det tryggt att samarbeta med Trelleborg. De är

alltid med och visar sina produkter när vi har visningar och kundevent, vilket är till stor hjälp för oss när vi pratar om specifika kunders behov av däck, säger Johan.

– Och det är här som vikten av snabb återkoppling åter kommer in i bilden. Trelleborg är inte främmande för att själva ta kontakt med slutkunden, både innan och efter affär. Något som bidrar stort till det höga anseendet.

### **Dragförmåga och lufttryck**

Swecon är rikstäckande och har i dag ett 40-tal anläggningar runt om i Sverige, från norr till söder. Samtliga anlitar Trelleborg som levererar ett stort och varierat utbud av däck som är tillverkade för att klara av uppgiften.

– Många grävmaskinister väljer Trelleborg framför andra däck, liksom lantbruksarbetare och företag som kör hjullastare. Mycket tack vare rätt dragförmåga och lufttryck med lång hållbarhet på köpet, säger Johan.

### **Sett till däcken, vilka krav ställer ni på Trelleborgs applikationer?**

– Däcken ska vara hållbara med hög kvalitet som klarar av att arbeta många timmar utan att de slits, säger Johan.

– Det går nästan mode i vilka däck som ska köpas. Mönster, bredd och höjd kan skifta, trots att de ska sitta på samma maskin. Då känns det tryggt med Trelleborg som kan visa upp ett brett utbud av bra produkter.

### **Kontinuerlig utveckling**

Bra återkoppling med säljarna, snabba beslut och kontinuerlig utveckling av produkterna är några betydande punkter som Swecon värdesätter högt, menar Johan, och poängterar att Trelleborg definitivt svarar upp till vad de säljer och levererar.

– Snabbhet och problemlösning är viktigt. Ofta är det bråttom när en kund ringer, men det ordnar sig alltid.

– Vårt samarbete med Trelleborg fungerar verkligen klockrent!

# Unik lösning – kanske Trelleborgs ”sämsta” affär

Den kan kvala in som en av Trelleborgs sämsta däckaffärer någonsin, eller bästa, om man vänder på det. Här berättar vi historien om en unik lösning till Stena Recycling i Hallstahammar.

De speciellt framtagna Brawlerdäcken visade sig nämligen vara så pass bra att de till och med kommer att överleva hjullastaren som de sitter på.



*Brawlerdäcken på den stora Volvo L350F som rullar på Stena Recycling i Hallstahammar kommer att överleva hjullastaren som de sitter på.*



**S**tena Recycling i Hallstahammar är norra Europas största defragmenteringsanläggning och hanterar metall- och elskrot i alla dess former. Här rullar bland annat en drygt 51 ton tung hjullastare, en Volvo L350F årsmodell 2008, som lastar av containrar med skrot från inkommande järnvägsvagnar.

Underlaget är tuftt. Marken som hjullastaren kör på är full av skrotdelar och krafterna visade sig vara enorma när sidomoment gjordes under körning.

– Vi hade massiva däck på maskinen tidigare, men de var pressade direkt på fälgarna, vilket de enorma krafterna inte tålde, säger Per-Lorenz Pucher, filialchef, på anläggningen.

### Fenomenal lösning

För sex år sedan blev Tony Alderlid, nordiskt ansvarig för entreprenaddäck på Trelleborg, kontaktad av Rickard Wedin på VSM Lastab i Järfälla för att lösa ett problem åt hans kund Stena Recycling i Hallstahammar. Vid tömning av containrarna var belastningen på framdäcken otroligt hög och det hade uppstått en glipa mellan däck och fälg. Detta ledde till oro över att däcken skulle börja slira på fälgen som i sin tur skulle leda till stillestånd av maskinen, ett otänkbart scenario.

Trelleborg kom fram med en lösning som inte bara var bättre, den var helt enkelt fenomenal. Brawler Mold-on i dimension, 35/65–33 eller 80x18x35.

På Stena Recycling blev man mer än nöjda med Trelleborgs lösning.

– Jämfört med tidigare är det en helt klart lyckad affär, säger Peter Pettersson, förman, på anläggningen.

– I dag har hjulen rullat mellan 6 000 och 7 000 timmar och de håller samma kvalitet som när de monterades, utan några som helst problem. De kommer till och med att överleva själva hjullastaren.

### Obefintlig risk för slirning

De två meter höga och tre ton tunga däcken är tillverkad med så kallad Mold-on-teknik vilket innebär att däcken vulkas direkt på en specialtillverkad och förstärkt fälg enligt maskinens specifikation. Det gör risken för slirning på fälg

**” I dag har hjulen rullat mellan 6 000 och 7 000 timmar och de håller samma kvalitet som när de monterades, utan några som helst problem. De kommer till och med att överleva själva hjullastaren.**

*Peter Pettersson*

obefintlig och på köpet får man ett däck med unik komfort och makalösa slitageegenskaper.

– Det var lite nervöst när de hade anlämt för man får liksom bara en chans. Om specifikationen mot all förmodan inte stämmer är det katastrof, men det blev succé, säger Tony Alderlid.

– Jämfört med andra däck är det en rejäl skillnad. Till en början var vi lite oroliga över att de var så hårda, men tack vare att maskinen väger så mycket är det inga problem, säger Per-Lorenz.

– Jämfört med andra däck, som kanske klarar 1 200 timmar, är det en rejäl besparing. De här har rullat det fyrdubbla.

### Idéer och lösningar

Peter Pettersson har i efterhand även valt att komplettera med en vanlig uppsättning Brawlerdäck på

en mindre maskin. Mycket tack vare den support, service och stöttning som kommer från Trelleborg.

– Vi har ett väldigt bra samarbete. Trelleborg finns där när vi har frågor och är ett bollplank som kommer med idéer och lösningar, säger Peter.

– Man vill aldrig hamna i en diskussion med en leverantör och det har vi inte heller hamnat i med Trelleborg.

Men hur är det nu? Kan en riktigt bra affär verkligen räknas som en dålig? Tony Alderlid har svaret.

– Vi brukar skoja om att jag måste gjort Trelleborgs sämsta

affär eftersom vi aldrig kommer få byta ut däcken, de överlever maskinen. Samtidigt ligger det i linje med vad Trelleborg strävar efter när vi pratar hållbarhet och klimatmål med en lägre miljöpåverkan av produktion och transporter.

– Däcken byggs i en av Trelleborgs högteknologiska

fabriker och är unika på marknaden. Oavsett olika massivdäck på marknaden i dag, så vet vi att det inte finns något däck som erbjuder de drifttimmar och den komfort som våra Brawler gör. Sedan spelar det ingen roll vad det är för namn på däcken.

### Överlever hjullastaren

På Stena Recycling i Hallstahammar rullar arbetet på. Företagets 20 anställda har riktigt mycket att göra och maskinparken med fyra materialhanterare och två hjullastare – plus tungviktaren Volvo L350F – gör sitt dagsverke med bravur.

– Skrotet kommer med tåg och lastbil och vi servar hela norra Sverige, från Hallstahammar och norrut, säger Per-Lorenz.

– Vår 350 är, som sagt var, kanske inne på sitt sista år, men vi har i alla fall däcken kvar. De kommer att räcka ett bra tag till...

# Unikt koncept bakom världsledande maski

Svetruck och Trelleborg har haft en nära affärsrelation under många år. Anledningen stavas punktliga leveranser, bra tillgänglighet och hög kvalitet.

– Trelleborg är vårt standardval för truckar 10–25 ton, säger Per-Ove Andersson, inköpschef på företaget.

**S**vetruck har sedan 1977 levererat gaffeltruckar, containerhanterare och timmerhanteringsmaskiner till i stort sett hela världen. Kraftfulla och pålitliga maskiner har tillsammans med modern teknologi gjort företaget världsledande inom sitt område.

Företagets hjärta ligger sedan grundandet i småländska Ljungby. Här finns utvecklingsavdelning, tillverkning och huvudkontor, allt under samma tak, och allt andas och drivs med småländsk finurlighet, kvalitet och med kundens bästa i fokus.

– Det gör oss unika, vi är den ende tillverkaren av sådana här maskiner, utan "outsourcing" som producerar allt själva. Många kunder blir imponerade när det rullar ut färdiga egenproducerade maskiner från fabriken, säger Dan Johansson på företagets marknadsavdelning.

## Pondus och renommé

Kontinuerlig produktutveckling och närkontakt med kunderna har gjort Svetruck till ett företag med stor pondus och gott renommé över hela

världen. En TMF-timmertruck kan i skiftarbete köras upp mot 7 500 timmar per år och då gäller det att kvalitet, driftssäkerhet och tillgänglighet stämmer med kundens högt ställda krav.

– Det är en oerhört betydelsefull del i vårt arbete med kunderna. Vad är bra? Vad kan vi göra bättre? Det är viktiga frågor i ett fungerande samarbete, säger Dan.

– Service, oavsett om det handlar om reservdelar eller backup, är A och O. Kunden ska hela tiden vara i fokus. Det händer att vi till och med skickar delar med taxi så att det ska komma fram snabbt.

## "Prefered supplier"

Samarbetet med Trelleborg har genom åren blivit en trygghet både för Svetruck och deras kunder och har, enligt Per-Ove, pågått riktigt länge med personliga kontakter och snabb service. I dag är Trelleborg "prefered supplier" på standarddäck som 11.00–20, 12.00–20 och 14.00–24 i mönster T900, ett diagonaldäck, men levererar även radialdäcket TR-900 och massiva däck som option.

Svetrucks maskiner är byggda för långa och tuffa pass och då krävs också däck med slitstyrka, stabilitet och hållbarhet. Däck som tål yttre skador och påfrestningar från arbetsmiljön.

## Hur vill du beskriva Trelleborgs däck?

– Bra grepp med bra mönster. Under de senaste tio åren har vi haft deras däck som standardutförande på våra truckar upp till 30 ton och våra kunder har inget att anmärka. Majoriteten av de däck vi köper kommer från Trelleborg, säger Per-Ove.

– Att köpa en maskin från oss ska innebära att man köper kvalitet, oavsett detalj, och Trelleborgs däck är något som kunderna vill ha och de används för både sommar- och vinterkörning. Det finns en tanke bakom deras däck, kvalitets-, leverans- och hållbarhetsmässigt, och deras kunskap skapar trygghet.

## Stor exportvara

På trucksidan tillverkas maskiner mellan 10 och 60 ton,

Svetruck grundades 1977 och revolutionerade en hel värld. I dag exporteras mellan 65–75 procent av alla truckar som tillverkas i Ljungby.

ner



containerhanterare som kan stapla upp till åtta containrar högt, gaffeltruckar för hamn-stuveri, skogsindustrin, järnverk/stålindustri, mm samt är världsledande på TMF timmerhanterare (5-modeller) som i en enda grip (9,2 m<sup>2</sup>) har 32-tons lyftkapacitet med indragen grip.

– Ungefär 65–75 procent av våra maskiner exporteras, världen över. Svetruck finns i dag, förutom i Sverige, via dotterbolag i USA, Belgien och Tyskland. Dessutom i ytterligare 72 länder världen över med återförsäljare, dealer, agenter, etc, säger Dan.

### Revolutionerande truckar

Historien bakom den framgångsrika fabriken tar sin början 1977 när bröderna Sture och Holger

Andersson och Hans Dahlström startade ett företag för tillverkning av truckar. Till en början byggdes truckar i storleken 8–15 ton som var de första truckarna med bockad ramkonstruktion och frisiktsmast. Konstruktionen var på den tiden revolutionerande och något som lade grunden till det som i dag är ett världskänt och välrenommerat företag.

– Deras idé blev banbrytande och i dag finns frisiktsmasten på alla truckar över hela världen, säger Dan.

– Från de första truckarna på 8–15 ton ökades storleken på till 18–30 ton och därefter 40–55 ton samt, TMF-vedhanterings maskiner.

Resten är svensk industrihistoria. Och det säger man inte bara i Ljungby!

### SVETRUCK

- Grundades 1977 av bröderna Holger och Sture Andersson samt Hans Dahlström.
- Cirka 250 anställda (2020).
- Företaget har levererat nära 7 000 tunga gaffeltruckar och 350 timmerhanteringsmaskiner, till över 70 länder.
- 55 000 originalreservdelar finns tillgängliga på huvudlagret i Ljungby.
- Ägare: Holger Andersson.

# CRT-800

## – skonsamma drivband för både mark och planbok

### Skonsamma mot underlaget och samtidigt väldigt lång livslängd.

Det är två av anledningarna till att Trelleborgs drivband CRT-800 är en storsäljare hos Göranssons Maskiner i Staffanstorp.

– Kunden får helt enkelt vad den betalar för, säger Fredrik Skantz, reservdelsansvarig på företaget.

Det handlar om drivband till små, starka arbetsfordon. Maskiner som är perfekta för trädgårdsarbete, fibergrävningar och mindre entreprenadjobb. Och då gäller det att de inte sliter på underlaget mer än nödvändigt.

– Oavsett underlag är det viktigt att markskadorna blir minimala. Med CRT-800 vet köparen att det är ett skonsamt band som monteras, säger Fredrik.

### Utvecklat samarbete

Trelleborg har varit leverantör till företaget under lång tid. Till en början handlade det mest om ströförsäljning, men samarbetet har utvecklats rejält.

– Sedan något år är det mer eller mindre uteslutande Trelleborg som gäller, berättar Fredrik.

– Anledningen är kvalitet och tillgänglighet med de egenskaper som krävs av ett stabilt drivband. Lägg till det en riktigt bra dialog och kontakt med deras säljare.

Fördelarna är många. Förutom att bandet är snällt

mot underlaget kan det även köras på asfalt utan att det nöts ner.

– Det är konstruerat för en mjukare gång än billigare band. Maskinen går smidigare och mer följsamt vilket innebär att det inte blir så stöttigt när man kör. En egenskap som verkligen uppskattas.

Anledningen är att CRT-800 följer kugghjulen med precision, vilket eliminerar oönskade vibrationer och ökar livslängden för såväl drivbandet som maskinen.

– CRT-800 är, tack vare vår erkända gummiblandning, ett drivband som kunden får ut många timmar av. De är tillverkade med helsmidda metallänkar utan risk för att brytas av, säger Patrik Berglund, säljare på Trelleborg.

– I banden ligger mässingsbeklädda stålkablar, konstruerade utan skarvar, som säkerställer att inga svaga punkter uppstår med risk för kabelbrott.

### Skonsamt och hållbart

CRT-800 är inte bara skonsamt för förare och underlag. Hållbarhet och kvalitet gör det även väldigt kostnadseffektivt

– När vi pratar med våra kunder är det kvalitet som de är ute efter och det får de med ett band från Trelleborg. Ja, det kostar lite mer, men du får helt enkelt vad du betalar för, säger Fredrik.

– En bra månad säljer vi mellan fem och åtta band. Det låter inte mycket, men det visar att kunden inte byter dem så ofta.



Fredrik Skantz,  
reservdelsansvarig  
hos Göranssons  
Maskiner.



PS1000 är mer än bara ett däck. Det är nästa generations högkvalitativa, massiva press-on-däck för materialhantering med integrerad Pit Stop Line, specialmaterial och en ny konstruktion för ökad driftsäkerhet, effektivitet och säkerhet för föraren. Däcket bidrar dessutom till att minska den totala ägandekostnaden och minska miljöpåverkan.



# PS1000

## – en ny toppmodern däcklösning för materialhantering

PS1000 har en invändig konstruktion som består av två materiallager. Det ena materialet ger förbättrad komfort, lågt rullmotstånd och minskad värmeuppbbyggnad för maximal drifttid, medan det andra materialet säkerställer en lång livslängd för däcket. Tack vare den integrerade lösningen med Pit Stop Line sparar användaren både tid och pengar i och med att den undviker för tidiga däckbyten och onödiga driftstopp. När Pit Stop Line:s orangefärgade band framträder på däcket återstår cirka 100 timmars drifttid. På så sätt vet förare och ansvariga för maskinparken exakt när däcken behöver bytas ut.

PS1000 finns med två olika profiler, en slät och en mönstrad. Den

släta profilen ger utmärkt stabilitet och komfort, samt maximal livslängd tack vare den extra djupa slitbanan och den innovativa gummiblandningen, tillsammans med däcksidans unika konkava form. Den mönstrade profilen har samma egenskaper, men högre dragkraft för optimerad prestanda vid våta underlag.

Däcken med slät respektive

mönstrad profil kan tillverkas i olika gummiblandningar – universal, non-marking (lämnar inga märken), elektriskt ledande, ProHD eller ProTEX – vilket gör att däcken passar flera olika applikationer. Först ut är den släta profilen som lanserades i september 2020, följt av den mönstrade profilen som lanseras under första kvartalet 2021.

**” PS1000 är en spännande lansering för Trelleborg och däckindustrin. Vi har integrerat vår Pit Stop Line i ett massivt press-on-däck för enastående prestanda, komfort och livslängd. Våra studier visar att PS1000 har en livslängd som är mer än 30 procent längre än för andra däck på marknaden, och har således en mycket låg ägandekostnad per timme.**

*Lorenzo Ciferri, Trelleborg Wheel Systems*



## Ta en rundtur i Trelleborgs nya virtuella showroom och se våra däck i 360 grader

Trelleborgs virtuella showroom tar med dig som besökare på en 360 graders upplevelse, där du kan gå runt och utforska toppmoderna produkter i Trelleborgs största däcksegment – lantbruk, entreprenad och materialhantering. Tack vare 3D-modeller kan du som besökare vända och vrida på produkterna och se dem från alla vinklar för att upptäcka däckens toppmoderna funktioner och design – enklare än i verkligheten.

Det virtuella showroomet låter dig

utforska Trelleborgs värld när du vill och var du än befinner dig. Med detta nya verktyg kan du få kontakt med våra experter på Trelleborg i en interaktiv, virtuell miljö. Välj land och den säljare du vill boka ett möte med!

Vill du delta i ett av våra online-evenemang?

Besök vårt virtuella konferenscenter och håll utkik efter uppdateringar.



Gå in på <https://virtualshowroom-wheels.trelleborg.com> eller scanna QR-koden och börja din resa direkt!

## Trelleborg Brawler HPS Solidflex Softride som originalmontering på Hyundai HL960HD/HL960A

Hyundai Construction Equipment (HCE), en av världens ledande tillverkare av entreprenadmaskiner inom specialsegment, har godkänt däckstorleken 23.5-25 Brawler HPS Solidflex Softride som originalmontering på sina hjullastare HL960HD/HL960A.

Erkänt som det bästa solida däck för återvinningsapplikationer, uppfyller Brawler HPS Solidflex Softride, HCS förväntningar gällande prestanda, säkerhet och produktivitet.

Brawler HPS Solidflex Softride är designat för att öka förarkomforten och minska slitage på maskiner och förare. Den motståndskraftiga gummblandningen eliminerar stillestånd orsakat av punktering



och skärskador och har upp till tre gånger mer slitbart gummi jämfört med ett pneumatiskt däck.



## Trelleborg halverar CO<sub>2</sub>-utsläppen relaterat till försäljningen 2025

Trelleborg lanserar nytt klimatmål, "50 by 25", som innebär att koncernen ska reducera sina CO<sub>2</sub>-utsläpp med 50 procent relaterat till försäljningen 2025, tillsammans med visionen att nå en helt klimatneutral egen verksamhet, det vill säga netto-nollutsläpp, vid utgången av 2035.

– Vi höjer ribban betydligt med vårt nya femåriga mål och vår vision för slutet av 2035. Koncernen och våra operativa enheter intensifierar nu hållbarhetsarbetet. Inom klimatområdet arbetar våra operativa enheter med att ta fram tydliga planer för övergång till förnybar el samtidigt som de fortsätter det systematiska arbetet med att bli allt mer energieffektiv i produktion och administration, säger Peter Nilsson, VD och koncernchef i Trelleborg.

## Håll dig uppdaterad på vad som händer hos oss på Trelleborg!

Hos oss på Trelleborg händer det en massa spännande saker. Registrera dig via länken <http://bit.ly/3cW3b7r> eller QR-koden så missar du aldrig några nyheter eller erbjudanden.

Som tack för att du registrerar dig skickar vi en välkomstgåva!



## KUNDSERVICE

Tel: 0410-512 24 | [tws.nordic@trelleborg.com](mailto:tws.nordic@trelleborg.com)

### Ansvarig kundservice

Hans Jacobsson | 0709-55 14 21 | [hans.jacobsson@trelleborg.com](mailto:hans.jacobsson@trelleborg.com)



Hans Jacobsson



Roger Trulsson



Christian Schyllert



Heli Jönsson



Ida Hartvigsen

## ENTREPRENAD- OCH INDUSTRIDÄCK



Tony Alderlid  
Försäljningschef Norden



Patrik Berglund  
Sverige



Petter Teigen  
Norge

## LANTBRUKS- OCH SKOGSDÄCK



Magnus Jackné  
Försäljningschef Sverige



Peter Alsenlid  
Norra Sverige



Lars-Inge Holmberg  
Östra Sverige



Kent Jansson  
Västra Sverige



Torny Ekelund  
Södra Sverige



Jan Arrila  
Finland



Martin Kirkegaard  
Danmark



René Laumand  
Danmark



Frode Jahr Andersen  
Norge

## ENTREPRENAD- OCH INDUSTRIDÄCK

### Försäljningschef Norden

Tony Alderlid  
Tel: 0708-66 18 22  
[tony.alderlid@trelleborg.com](mailto:tony.alderlid@trelleborg.com)

### Regionansvarig Sverige

Patrik Berglund  
Tel: 0708-72 42 55  
[patrik.berglund@trelleborg.com](mailto:patrik.berglund@trelleborg.com)

### Regionansvarig Norge

Petter Teigen  
Tel: +47 91 33 96 92  
[petter.teigen@trelleborg.com](mailto:petter.teigen@trelleborg.com)

## LANTBRUKS- OCH SKOGSDÄCK

### Försäljningschef Sverige

Magnus Jackné  
Tel: 0709-72 16 20  
[magnus.jackner@trelleborg.com](mailto:magnus.jackner@trelleborg.com)

### Regionansvariga Sverige

**Norra**  
Peter Alsenlid  
Tel: 0766-08 54 61  
[peter.alsenlid@trelleborg.com](mailto:peter.alsenlid@trelleborg.com)

**Östra**  
Lars-Inge Holmberg  
Tel: 0702-96 62 62  
[lars-inge.holmberg@trelleborg.com](mailto:lars-inge.holmberg@trelleborg.com)

**Västra**  
Kent Jansson  
Tel: 0709-50 25 13  
[kent.jansson@trelleborg.com](mailto:kent.jansson@trelleborg.com)

**Södra**  
Torny Ekelund  
Tel: 0708-55 13 71  
[torny.ekelund@trelleborg.com](mailto:torny.ekelund@trelleborg.com)

### Regionansvarig Finland

Jan Arrila  
Tel: +358 456 365 025  
[jan.arrila@trelleborg.com](mailto:jan.arrila@trelleborg.com)

### Regionansvariga Danmark

Martin Kirkegaard  
Tel: +45 40470042  
[martin.kirkegaard@trelleborg.com](mailto:martin.kirkegaard@trelleborg.com)

René Laumand  
Tel: +45 28344579  
[rene.laumand@trelleborg.com](mailto:rene.laumand@trelleborg.com)

### Regionansvarig Norge

Frode Jahr Andersen  
Tel: +47 41 47 50 11  
[frode.andersen@trelleborg.com](mailto:frode.andersen@trelleborg.com)

# The performance you need



**RADIAL-  
KONSTRUKTION**



**FÖRSTÄRKT  
STOMME**



**MÖNSTER FÖR  
FLERA UNDERLAG**



**ENASTÅENDE  
ÅKKOMFORT**



EMR, Earthmover Radial-serien från Trelleborg:  
Däck utformade för att prestera. Trelleborgs EMR-serie har utformats för att förbättra produktiviteten under kritiska applikationer inom entreprenad, och de ger såväl förstärkt

skydd mot skador som bättre hållbarhet. Mönster anpassade för många underlag innebär kontroll och perfekt grepp när det som bäst behövs - vare sig det är på sand, sten, grus eller jord.